

Bactiguard Holding AB:s bokslutskommuniké 2024

Licensfokuserad strategi genererade ökade intäkter och lönsamhet

Fjärde kvartalet 2024 (oktober – december)

- Totala intäkter uppgick till 68,3 (61,3) MSEK, en ökning med 6,9 MSEK motsvarande 11,3%.
- Nettoomsättningen uppgick till 63,1 (56,3) MSEK, en ökning med 6,8 MSEK motsvarande 12,1%. Justerat för valutakurseffekter på -0,2 MSEK ökade nettoomsättningen med 12,4%.
- Rörelseresultatet uppgick till -3,2 (-23,8) MSEK.
- EBITDA uppgick till 8,4 (-4,2) MSEK.
- Periodens resultat uppgick till -0,9 (-27,2) MSEK.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,03 (-0,78) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 18,9 (10,1) MSEK motsvarande 0,54 (0,29) kr per aktie.

Perioden januari – december 2024

- Totala intäkter uppgick till 261,9 (223,2) MSEK, en ökning med 38,7 MSEK motsvarande 17,3%.
- Nettoomsättningen uppgick till 241,7 (201,5) MSEK, en ökning med 40,1 MSEK motsvarande 19,9%. Justerat för valutakurseffekter på -1,1 MSEK ökade nettoomsättningen med 20,5%.
- Rörelseresultatet uppgick till -28,9 (-131,9) MSEK.*
- EBITDA uppgick till 18,0 (-76,1) MSEK.*
- Periodens resultat uppgick till -29,8 (-138,4) MSEK.*
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,85 (-3,95) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 25,0 (-52,3) MSEK motsvarande 0,71 (-1,49) kr per aktie.

* Förändringen är främst hänförlig till engångsreserveringen på 42 MSEK hänförlig till lager, kundfordringar och projektrelaterade kostnader som gjordes i andra kvartalet 2023.

Vd kommentar

Totala intäkter för Q4 uppgick till 68,3 MSEK (Q4 2023: 61,3 MSEK), med en nettoomsättning på 63,1 MSEK (Q4 2023: 56,3 MSEK). För 2024 ökade de totala intäkterna med 17,3 procent och uppgick till 261,9 MSEK (2023: 223,2 MSEK) med en nettoomsättning på 241,7 MSEK (2023: 201,5 MSEK). EBITDA för Q4 uppgick till 8,4 MSEK (Q4 2023: -4,2 MSEK) och för 2024 till 18 MSEK (2023: -76 MSEK). OPEX uppgick till 54,4 MSEK för Q4 (Q4 2023: 50,1 MSEK) och för 2024 till 207,9 MSEK (2023: 235,2 MSEK). Det totala kassaflödet för kvartalet uppgick till 9,5 MSEK (Q4 2023: 0,2 MSEK) och för 2024 till -10,9 MSEK.

Genomförde strategiskiftet och uppnådde lönsamhet

Q4 var ytterligare ett lönsamt kvartal och för helåret levererade vi en EBITDA på 18 MSEK. Under 2024 genomförde vi det strategiska skiftet som offentliggjordes i oktober 2023. Vi har stärkt organisationen och vårt arbetssätt för att tillvarata licensverksamhetens möjligheter, vi har fasat ut BIP-portföljen med egna medicintekniska produkter och överföringen av Bactiguards marknader för BIP Foley-katetrar till BD (Becton, Dickinson & Company) fortsätter. Vi har en pipeline av projekt i inledande fas för potentiella partners med pågående förstudier inom flera terapiområden, och Wound Management-portföljen har en stabil tillväxt.

Att leverera hållbar lönsamhet är inte bara en viktig milstolpe för Bactiguard, den ger oss möjligheten att utveckla verksamheten och vår infektionsförebyggande teknologi ytterligare. Den bekräftar också att vår affärsmodell och licensfokuserade strategi fungerar.

Hanterat möjligheter och utmaningar i licensverksamheten

Totala licensintäkter för Q4 uppgick till 44,2 MSEK (Q4 2023: 32,2 MSEK) och för 2024 164,7 MSEK (2023: 117,2 MSEK). Intäkterna från BD för Q4 var 35,8 MSEK och för helåret 124,7 MSEK, en ökning med 33,9 procent jämfört med helåret 2023. Vi fortsätter samarbetet kring de registreringar som BD behöver för sina lanseringar i de övertagna BIP Foleys-marknaderna. Vi är nöjda med vårt fördjupade partnerskap med BD som återspeglas i det finansiella resultatet från partnerskapet.

Intäkterna från den utfasade BIP-portföljen uppgick till 3,2 MSEK för Q4 (Q4 2023: 10,2 MSEK) och för 2024 till 16,0 MSEK (2023: 30,5 MSEK). De förväntade kostnadsbesparingarna på 25 MSEK i samband med det strategiska skiftet har uppnåtts under 2024 och vi förväntar oss inga ytterligare BIP-intäkter under 2025.

Intäkterna från Zimmer Biomet för Q4 uppgick till 3,6 MSEK (Q4 2023: 3,1 MSEK) och intäkterna för helåret var 27,7 MSEK (2023: 21,5 MSEK). Intäkterna var främst relaterade till slutbetalningar från det uppsagda avtalet kring fler produktkategorier inom ortopedi. Uppsägningen var en besvikelse samtidigt som arbetet i partnerskapet gav oss en djupare förståelse kring vad som krävs för godkännanden i USA inom dessa kategorier. Vi arbetar för närvarande med att definiera Bactiguards regulatoriska strategi för USA, för att både säkerställa ett bättre samarbete med partners och för att utnyttja möjligheterna med vår infektionsförebyggande teknologi. Vårt att notera är att Bactiguard äger de kommersiella rättigheterna till alla ytskiktbelagda ortopediska medicintekniska produkter utanför trauma, och vi söker aktivt nya licenspartners inom detta terapiområde. Trauma-avtalet med Zimmer Biomet gäller och de är fortsatt fokuserade på kommersialiseringen av de ortopediska traumaimplantaten med Bactiguards ytskikt, ZNN Bactiguard.

Stabil tillväxt i Wound Management-portföljen

Wound Management-portföljen fortsatte att växa under Q4 och intäkterna uppgick till 15,6 MSEK (Q4 2023: 13,9 MSEK). För helåret växte Wound Management med 13,2 procent och uppgick till 60,9 MSEK, stärkt av det regulatoriska godkännandet av Hydrocyn aqua i Indien. Strategin inom Wound Management är fortsatt fokuserat på lönsam tillväxt och expansion i nya marknader, primärt i Asien.

Utblick – förstärkt organisation inom flera kunskapsområden

Som vi meddelade i samband med rapporten för Q3 2024 genomför vi en översyn av de finansiella målen. Arbetet omfattar en övergripande analys av marknadspotentialen och möjliga partnerskap för vår teknologi, inklusive en djupgående utvärdering av strategiska terapiområden och prioriterade applikationsområden, infektionsfrekvenser, tidslinjer för myndighetsgodkännande och storskalig kommersialisering av licenspartnerskapen. Alla dessa aspekter måste balanseras mot den operativa hävstången i vår affärsmodell. Vi återkommer senast i slutet av Q1 2025.

Under året har vi förstärkt kompetenserna i hela organisationen. I januari 2025 tillträdde Kajsa Björklund som ny Executive VP för R&D. Kajsa är en erfaren ledare inom life science och har en doktorsexamen i organisk kemi. Hon tillför stor ledarskapskompetens inom R&D och innovation och kommer att ingå i koncernledningen. Vår tillfälliga Head of R&D, Nathaniel Bachrach, stannar och övergår i en ny roll som Chief Scientific Officer. Han kvarstår som medlem i koncernledningen och kommer att arbeta med affärsutveckling inom licensverksamheten med primärt fokus på USA.

Vi kommer att fortsätta arbetet med att fördjupa befintliga licenspartnerskap, samtidigt som vi utnyttjar vår R&D-kompetens och unika infektionsförebyggande teknologi för att inleda nya partnerskap. Vårt mål är att omvandla lovande tidiga projekt till exklusiva licensavtal med ledande medtech-företag. Det är en resa som kräver både tid och engagemang, men potentialen för vår teknologi inom flera olika terapiområden är stor. Intresset från potentiella partners är högt och reflekterar den växande insikten om infektionsprevention som ett kritiskt globalt medicinskt behov.

Christine Lind, vd

Denna information är sådan information som Bactiguard Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande 2025-02-06 kl 07.00 CET.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Patrick Fruergaard Bach, CFO +46 761 295 911

Nina Nornholm, Head of Communications & Investor Relations +46 708 550 356

För att delta i audiocasten den 6 februari kl 11:00, använd denna länk:

<https://ir.bactiguard.com/sv/report/kv4-2024/>

För att enbart delta via telefonkonferens, registrera dig via länken ovan.

Frågor kan ställas antingen skriftligen via audiocasten eller muntligen om man deltar i telefonkonferensen.

Om Bactiguard

Bactiguard är ett globalt medtech-bolag som utvecklar säker och biokompatibel teknologi som förebygger infektioner relaterade till medicintekniska produkter. Bolagets unika teknologi är baserad på ett ultratunt ädelmetallytskikt som förhindrar bakterier från att fästa och bilda biofilm på medicintekniska produkter. Bactiguards infektionsförebyggande lösningar minskar patienters lidande, räddar liv och avlastar sjukvårdsresurser. De bekämpar också antibiotikaresistens, ett av de allvarligaste hoten mot global hälsa och modern medicin. Bactiguard bedriver sin verksamhet genom licenspartnerskap med ledande globala medtech-företag som applicerar teknologin på sina medicintekniska produkter och säljer dem under eget varumärke eller tillsammans med Bactiguard. Bolaget har också en portfölj med produkter för sårbehandling.

Bactiguard har sitt huvudkontor i Stockholm och är noterat på Nasdaq Stockholm.

Läs mer om Bactiguard www.bactiguard.com

Följ Bactiguard på [LinkedIn](#)