

Bactiguard Holding AB:s delårsrapport andra kvartalet 2024

Stabiliserade licensintäkter och EBITDA

Andra kvartalet 2024 (april – juni)

- Totala intäkter uppgick till 60,9 (51,2) MSEK, en ökning med 9,7 MSEK motsvarande 18,9%.
- Nettoomsättningen uppgick till 57,4 (44,2) MSEK, en ökning med 13,2 MSEK motsvarande 29,8%. Justerat för valutakurseffekter på 0,2 MSEK ökade nettoomsättningen med 30,1%.
- Rörelseresultatet uppgick till -10,8 (-67,8) MSEK.*
- EBITDA uppgick till 1,2 (-55,7) MSEK.*
- Periodens resultat uppgick till -14,3 (-64,5) MSEK.*
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,41 (-1,84) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 16,8 (-19,7) MSEK motsvarande 0,48 (-0,56) kr per aktie.

Första halvåret 2024 (januari – juni)

- Totala intäkter uppgick till 119,7 (112,4) MSEK, en ökning med 7,3 MSEK motsvarande 6,5%.
- Nettoomsättningen uppgick till 111,3 (99,8) MSEK, en ökning med 11,4 MSEK motsvarande 11,5%. Justerat för valutakurseffekter på 0,5 MSEK ökade nettoomsättningen med 11,0%.
- Rörelseresultatet uppgick till -23,7 (-86,5) MSEK.*
- EBITDA uppgick till -0,3 (-62,3) MSEK.*
- Periodens resultat uppgick till -24,2 (-86,6) MSEK.*
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,69 (-2,47) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -2,2 (-27,4) MSEK motsvarande -0,06 (-0,78) kr per aktie.

* Förändringen är främst hänförlig till engångsreserveringen på 42 MSEK hänförlig till lager, kundfordringar och projektrelaterade kostnader som gjordes i andra kvartalet 2023.

Vd kommentar

Totala intäkter för Q2 uppgick till 60,9 miljoner SEK (Q2 2023: 51,2 miljoner SEK), med en nettoomsättning på 57,4 miljoner SEK (Q2 2023: 44,2 miljoner SEK), och EBITDA uppgick till 1,2 miljoner SEK (Q2 2023: -55,7 miljoner SEK), båda understödda av stabiliteten i licensverksamheten. Kostnaderna fortsatte att vara under kontroll med en total OPEX på -47,8 miljoner SEK för Q2 (Q2 2023: -81,7 miljoner SEK). De förväntade kostnadsbesparingarna på 25 miljoner SEK, hänförliga till strategiskiftet som kommunicerades sent 2023, är på god väg att levereras på helårsbasis.

På väg mot lönsamhet

Intäkterna från licensverksamheten var stabila under andra kvartalet och uppgick till 37,8 miljoner SEK (Q2 2023: 24,8 miljoner SEK) genom partnerskapen med Becton Dickinson & Company (BD) och Zimmer Biomet. Intäkterna från BD-partnerskapet uppgick till 27,6 miljoner SEK i Q2 (Q2 2023: 18,5 miljoner SEK). Eftersom Q2 2023 var en period då BD justerade sina interna lagernivåer, visar jämförelsen med Q2 2024 en starkare ökning än den underliggande tillväxttakten. Oavsett det fortsatte den positiva utvecklingen som började i Q4 2023. Intäkterna från partnerskapet med Zimmer Biomet uppgick till 10,2 miljoner SEK för Q2 2024 (Q2 2023: 5,0 miljoner SEK). Dessa intäkter består av stabila exklusivtetsintäkter relaterade till ortopediavtalet samt licensintäkter, inklusive minimum royaltointäkter, relaterade till traumaavtalet.

Wound Management-portföljen levererade intäkter på 14,7 miljoner SEK (Q2 2023: 11,2 miljoner SEK) och vi bibehöll en lönsam tillväxt under kvartalet. Intäkterna från BIP-portföljen uppgick till 4,8 miljoner SEK (Q2 2023: 8,1 miljoner SEK) då vi fortsätter att sälja ut kvarvarande lager efter beslutet att avveckla den egna produktportföljen.

De totala rörelsekostnaderna (OPEX) för Q2 2024 uppgick till -47,8 miljoner SEK (Q2 2023: -81,7 miljoner SEK), främst som en följd av operativ disciplin och fortsatta kostnadsfördelar hänförliga till det strategiska skiftet. Med ett positivt EBITDA för andra kvartalet på 1,2 miljoner SEK har vi påbörjat vägen mot lönsamhet.

Totalt kassaflöde för kvartalet uppgick till 9,5 miljoner SEK (Q2 2023: -22,4 miljoner SEK).

Medicintekniska produkter med Bactiguards coating når nya marknader

Zimmer Biomet's marknadsaktiviteter fortsatte runtom i Europa och en höjdpunkt under Q2 var introduktionen av traumaimplantatet ZNN Bactiguard vid årsmötet för Japanese Society for Fracture Repair i Sendai, Japan. Detta sker som en följd av att den japanska PMDA (Pharmaceutical and Medical Devices Agency) gav sitt regulatoriska godkännande 2023. Tillsammans med Zimmer Biomet APAC:s kommersiella team var Bactiguard på plats och introducerade vår infektionsförebyggande teknologi för ledande ortopedier och key opinion leaders inom den medicinska sfären i Japan. Även om vi inte förväntar oss betydande intäkter från den japanska marknaden redan 2024, är den långsiktiga potentialen lovande tack vare det stora intresset för infektionsförebyggande åtgärder och den positiva responsen från hälso- och sjukvårdspersonal.

Samarbetet med BD, inklusive övergångsprocessen av ytskiktsbelagda Foleys för tillkommande marknader, fortsatte att göra framsteg. Till exempel organiserade vi utbildningar för BD:s sälj- och marknadsföringsteam över hela Europa och i Mellanöstern. Vi delade med oss av vår kunskap kring hur man förklarar fördelarna med Bactiguards teknologi för hälso- och sjukvårdssystemen och för medicinsk personal i dessa marknader. I december 2023 meddelade vi att vi hade undertecknat ett interimsavtal om att licensiera ytterligare marknader och att ett långsiktigt avtal förväntades undertecknas under det första halvåret 2024. Bactiguard och BD har dock gemensamt kommit överens om att fokusera på marknadsövergången, samtidigt som våra befintliga avtal fortsätter att gälla med full kraft.

I maj presenterade vi vår produktlinje inom sårbehandling Hydrocyn aqua i London på EWMA, den ledande europeiska sårvårdskonferensen. På öppningsdagen höll vi ett seminarium om de senaste framstegen kring infektionsförebyggande inom sårbehandling. Intresset för Hydrocyn aqua, som är en del av Wound Management-portföljen, ökar ju mer läkare förstår verkningsmekanismen och hur den främjar såväl läkning som livskvalitet för patienter med komplicerade sår.

Utblick – stärka kunskaps-och specialistorganisationen ytterligare

I juli förstärkte vi organisationen med Nathaniel Bachrach som tillförordnad chef för R&D och medlem av koncernledningen. Nathaniel är en produktutvecklingsspecialist med mer än 25 års erfarenhet av att utveckla, lansera och kommersialisera avancerade medicinska produkter globalt. Han har en doktorexamen i maskinteknik/biomekanik och tillför en bred erfarenhet från vår bransch samt från det vetenskapliga området. Han är baserad i New Jersey, USA, och kommer att dela sin tid mellan att driva vår R&D-strategi och affärsutveckling.

Framåtblickande kommer vi att fortsätta fokusera på att stärka samarbetet med våra nuvarande licenspartners och samtidigt öka interaktionerna och inledande tester av vår infektionsförebyggande teknologi med ledande medtech-aktörer inom våra strategiska terapiområden.

Christine Lind, vd

Denna information är sådan information som Bactiguard Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande 2024-07-16 kl 07.00 CET.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Patrick Fruergaard Bach, CFO +46 761 295 911

Nina Nornholm, Head of Communications & Investor Relations +46 708 550 356

För att delta i audiocasten, använd denna länk:

<https://ir.bactiguard.com/sv/report/q2-2024/>

För att enbart delta via telefonkonferens, registrera dig via länken ovan.

Frågor kan ställas antingen skriftligen via audiocasten eller muntligen om man deltar i telefonkonferensen.

Om Bactiguard

Bactiguard är ett globalt medtech-bolag som utvecklar säker och biokompatibel teknologi som förebygger infektioner relaterade till medicintekniska produkter. Bolagets unika teknologi är baserad på ett ultratunt ädelmetallytskikt som förhindrar bakterier från att fästa och bilda biofilm på medicintekniska produkter. Bactiguards infektionsförebyggande lösningar minskar patienters lidande, räddar liv och avlastar sjukvårdsresurser. De bekämpar också antibiotikaresistens, ett av de allvarligaste hoten mot global hälsa och modern medicin. Bactiguard bedriver sin verksamhet genom licenspartnerskap med ledande globala medtech-företag som applicerar teknologin på sina medicintekniska produkter och säljer dem under eget varumärke eller tillsammans med Bactiguard. Bolaget har också en portfölj med produkter för sårbehandling.

Bactiguard har sitt huvudkontor i Stockholm och är noterat på Nasdaq Stockholm.

Läs mer om Bactiguard www.bactiguard.com

Följ Bactiguard på [LinkedIn](#)