

Pressmeddelande

Stockholm den 24 oktober 2024

Bactiguard Holding AB:s delårsrapport tredje kvartalet 2024

Bactiguard levererar positivt EBITDA och inleder översyn av de finansiella målen för 2028 till följd av nyligen kommunicerat uppsagt avtal

Tredje kvartalet 2024 (juli – september)

- Totala intäkter uppgick till 73,9 (49,5) MSEK, en ökning med 24,5 MSEK motsvarande 49,4%.
- Nettoomsättningen uppgick till 67,3 (45,5) MSEK, en ökning med 21,9 MSEK motsvarande 48,1%. Justerat för valutakurseffekter på -4,2 MSEK ökade nettoomsättningen med 57,5%.
- Rörelseresultatet uppgick till -1,9 (-21,6) MSEK.
- EBITDA uppgick till 9,9 (-9,5) MSEK.
- Periodens resultat uppgick till -4,7 (-24,6) MSEK.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,13 (-0,70) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 8,3 (-35,0) MSEK motsvarande 0,24 (-1,00) kr per aktie.

Perioden januari – september 2024

- Totala intäkter uppgick till 193,6 (161,8) MSEK, en ökning med 31,8 MSEK motsvarande 19,6%.
- Nettoomsättningen uppgick till 178,6 (145,3) MSEK, en ökning med 33,3 MSEK motsvarande 22,9%. Justerat för valutakurseffekter på -1,2 MSEK ökade nettoomsättningen med 23,9%.
- Rörelseresultatet uppgick till -25,7 (-108,1) MSEK.*
- EBITDA uppgick till 9,6 (-71,8) MSEK.*
- Periodens resultat uppgick till -28,9 (-111,2) MSEK.*
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till -0,82 (-3,17) kr.
- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 6,1 (-62,4) MSEK motsvarande 0,17 (-1,78) kr per aktie.

* Förändringen är främst hänförlig till engångsreserveringen på 42 MSEK hänförlig till lager, kundfordringar och projektrelaterade kostnader som gjordes i andra kvartalet 2023.

Vd kommentar

Totala intäkter för Q3 uppgick till 73,9 miljoner SEK (Q3 2023: 49,5 miljoner SEK) med en nettoomsättning på 67,3 miljoner SEK (Q3 2023: 45,5 miljoner SEK). EBITDA uppgick till 9,9 miljoner SEK (Q3 2023: -9,5 miljoner SEK). OPEX uppgick till 56,9 miljoner SEK för Q3 (Q3 2023: 49,8 miljoner SEK) och de förväntade kostnadsbesparningarna på 25 miljoner SEK hänförliga till det strategiska skiftet 2023 förväntas kunna levereras på helårsbasis. Totalt kassaflöde för kvartalet uppgick till 1,6 miljoner SEK (Q3 2023: -38,7 miljoner SEK).

Stabil tillväxt i BD-partnerskapet viktigaste drivkraften för EBITDA

De totala licensintäkterna uppgick till 47,5 miljoner SEK (Q3 2023: 20,8 miljoner SEK) och drevs främst av ökade intäkter från BD-partnerskapet vilka uppgick till 33,3 miljoner SEK (Q3 2023: 9,2 miljoner SEK). Vårt partnerskap har nu en mer global approach och vi arbetar i nära samarbete med att stärka erbjudandet av ytskiktsbelagda Foley-katetrar i både befintliga och nya marknader. Relationen med BD visar att den licensfokuserade strategin verkligen fungerar. Vårt samarbete har förändrats till en nära partnerrelation där Bactiguard nu är involverad med BD i hela värdekedjan, från teknologi till marknadsintroduktion. Kort sagt, BD:s framgång är vår framgång.

Intäkterna från partnerskapet med Zimmer Biomet uppgick till 10,7 miljoner SEK för tredje kvartalet (Q3 2023: 11,6 miljoner SEK) och bestod av både licensintäkter från royalties och applikationsutvecklingsintäkter. Noteras bör att huvuddelen av intäkterna från Zimmer Biomet är relaterade till det fortsatta trauma-avtalet.

Vår Wound Management-portfölj hade ett starkt tredje kvartal med intäkter på 17,9 miljoner SEK (Q3 2023: 17,5 miljoner SEK) och fortsätter att växa lönsamt. Intäkterna från BIP-portföljen minskade och uppgick till 1,9 miljoner SEK (Q3 2023: 7,1 miljoner SEK) vilket var i linje med våra förväntningar efter beslutet att avveckla vår egen produktportfölj och överföra marknader för ytskiktsbelagda Foley-katetrar till BD.

Med en EBITDA på 9,9 miljoner SEK för tredje kvartalet (Q3 2023: -9,5 miljoner SEK) uppvisar vi lönsamhet på EBITDA-nivå för både kvartalet och hittills i år. Lönsamheten levererades genom en kombination av ökade licensintäkter och en kostnadsmedveten approach.

Avtalet med Zimmer Biomet kring fler produktkategorier inom ortopedi uppsagt samtidigt som trauma-avtalet gäller fortsatt – översyn av de finansiella målen för 2028 inledd

Uppsägningen av avtalet kring fler produktkategorier inom ortopedi i början av oktober var en besvikelse men trauma-avtalet gäller fortsatt. Zimmer Biomet informerade oss om att de inte var beredda på att engagera sig i en mer komplex och långdragen process med amerikanska regulatoriska myndigheter (US Food and Drug Administration, FDA) än vad som ursprungligen förväntades för fler produktkategorier inom ortopedi. Zimmer Biomet tror dock starkt på vikten av infektionsprevention och på vår teknologi. Vi fortsätter att arbeta tillsammans inom trauma-segmentet där infektionsrisken, och det medicinska behovet, är betydligt högre jämfört med till exempel rekonstruktiva ingrepp. Samarbetet omfattar, bland annat, arbete med regulatoriska processer i Europa och USA. Dessutom fortsätter de kommersiella aktiviteterna med traumaimplantatet ZNN Bactiguard, särskilt i Europa.

Vi för en nära dialog med Zimmer Biomet för att utreda ytterligare detaljer och analysera den långsiktiga påverkan uppsägningen av avtalet kring fler produktkategorier inom ortopedi kommer att ha. Som en konsekvens har vi beslutat att inleda en översyn av våra finansiella mål för 2028 vilka kommunicerades i oktober 2023. Utgången av denna översyn kommer att offentliggöras under första kvartalet 2025.

Utblick – utforska tillämpningen av teknologin inom flera terapiområden

Den 13 september inföll World Sepsis Day. Nära 50 miljoner människor drabbas av sepsis när en infektion går snett och mer än 11 miljoner dör varje år. Denna statistik sätter behovet av infektionsprevention i perspektiv och för Bactiguard stärker den vår mission att samarbeta med ledande medtech-företag för att möjliggöra att differentierade medicintekniska produkter når marknaden. Vi upplever ett ökat intresse för vår infektionsförebyggande teknologi och utforskar aktivt tillämpningen inom flera terapiområden. Vårt R&D-team arbetar för närvarande tillsammans med potentiella medtech-partners och gör inledande tester på olika medicin-tekniska produkter, material och ytor för att visa teknologins verkningsmekanism. När inledande projekt med potentiella partners omvandlas till exklusivitets- och licenspartnerskap kommer vi att kommunicera till marknaden.

Det är ett år sedan Bactiguard inledde resan med en förtydligad licensfokuserad strategi och vi har gått igenom en omfattande förändring, från att ha varit en producent av medicintekniska produkter till att bli en licenspartnerskaps- och kunskapsorganisation. Vi har uppnått lönsamhet på EBITDA-nivå för 2024 redan under tredje kvartalet vilket bevisar att vår strategi och affärsmodell fungerar väl. Oavsett det är vi fortsatt ödmjuka kring komplexiteten i att skapa långsiktigt strategiska partnerskap med ledande globala medtech-företag. Vi kommer fortsätta att ihärdigt fördjupa våra befintliga partnerskap och stärka kunskaps- och specialismrådena inom organisationen ytterligare. Det kommer att göra det möjligt för oss att leverera framtida partnerskap i terapiområden där det finns ett stort ouppfyllt behov att förebygga infektioner.

Christine Lind, vd

Denna information är sådan information som Bactiguard Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande 2024-10-24 kl 07.00 CET.

För ytterligare information vänligen kontakta:

Patrick Fruergaard Bach, CFO +46 761 295 911

Nina Nornholm, Head of Communications & Investor Relations +46 708 550 356

För att delta i audiocasten den 24 oktober kl 11:00, använd denna länk:

<https://ir.bactiguard.com/sv/report/kv3-2024/>

För att enbart delta via telefonkonferens, registrera dig via länken ovan.

Frågor kan ställas antingen skriftligen via audiocasten eller muntligen om man deltar i telefonkonferensen.

Om Bactiguard

Bactiguard är ett globalt medtech-bolag som utvecklar säker och biokompatibel teknologi som förebygger infektioner relaterade till medicintekniska produkter. Bolagets unika teknologi är baserad på ett ultratunt ädelmetallytskikt som förhindrar bakterier från att fästa och bilda biofilm på medicintekniska produkter. Bactiguards infektionsförebyggande lösningar minskar patienters lidande, räddar liv och avlastar sjukvårdsresurser. De bekämpar också antibiotikaresistens, ett av de allvarigaste hoten mot global hälsa och modern medicin. Bactiguard bedriver sin verksamhet genom licenspartnerskap med ledande globala medtech-företag som applicerar teknologin på sina medicintekniska produkter och säljer dem under eget varumärke eller tillsammans med Bactiguard. Bolaget har också en portfölj med produkter för sårbehandling.

Bactiguard har sitt huvudkontor i Stockholm och är noterat på Nasdaq Stockholm.

Läs mer om Bactiguard www.bactiguard.com

Följ Bactiguard på [LinkedIn](#)