

Bactiguard stärker organisationen inför nästa fas

Tredje kvartalet (juli-september 2014)

- Intäkterna uppgick till 28,1 (32,5) Mkr, en minskning med 14 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år
- EBITDA uppgick till 2,2 (4,7) Mkr, en minskning med 53 % jämfört med motsvarande kvartal föregående år
- Redovisat resultat efter skatt för kvartalet uppgick till -15,7 (-5,1) Mkr, motsvarande -0,47 (-0,26) kr per aktie. Marknadsvärdering av obligationslånet har påverkat resultatet negativt under kvartalet med -6,8 Mkr (+ 9,0 Mkr). Denna effekt är av redovisningskaraktär och har ingen kassaflödeseffekt
- Operativt kassaflöde för kvartalet uppgick till -21,8 (0,5) Mkr, motsvarande -0,66 (0,02) kr per aktie (stora utbetalningar relaterade till introduktionen på Nasdaq Stockholm har påverkat det operativa kassaflödet negativt)

Perioden (januari-september 2014)

- Intäkterna för perioden uppgick till 93,8 (83,2) Mkr, en ökning med 13 % jämfört med motsvarande period föregående år
- EBITDA för perioden, exklusive kostnader i samband med börsnoteringen, uppgick till 17,2 (14,8) Mkr, en ökning med 16 %
- Resultat efter skatt för perioden uppgick till -79,4 (-22,3) Mkr motsvarande -3,17 (-1,12) kr per aktie och har påverkats negativt av kostnader relaterade till börsnoteringen och marknadsvärdering av obligationslån om totalt 48 Mkr. Marknadsvärdering av obligationslånet har ingen kassaflödeseffekt utan är endast av redovisningskaraktär
- Operativt kassaflöde uppgick till -12,4 (-9,1) Mkr motsvarande -0,5 (-0,46) kr per aktie

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Bactiguard expanderar i Europa genom nytt distributörsavtal avseende Portugal

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Förstärkning av marknadsorganisationen
- Återköp av obligationer i marknaden

Bactiguards VD Johan Rugfelt kommenterar kvartalet:

Bactiguard befinner sig i en utvecklingsfas där vi expanderar vår marknadsnärvaro, investerar i försäljnings- och marknadsorganisationen, utvecklar vår produktportfölj och utforskar möjligheterna att göra nya licensaffärer. Vi har en stabil bas i den nuvarande licensaffären, som genererar intäkter på 80-90 miljoner kronor per år, och en spännande tillväxtaffär i form av infektionshämmande produkter för sjukvården. Den försäljning som genereras av vår egen portfölj är betydligt mer volatil än licensaffären och kommer under uppbyggnadsfasen att variera kraftigt mellan kvartalen. I takt med att leveranserna till fler marknader påbörjas och upprepade order genereras kommer vi att gå in i en mer stabil tillväxtfas.

Det tredje kvartalet kännetecknades av en relativt låg marknadsaktivitet, bland annat till följd av säsongeffekter. Intäkt- och resultatmässigt var kvartalet svagare än samma period förra året. Bactiguard gjorde under tredje kvartalet 2013 en betydande leverans till Irak, som ledde till ett mycket starkt kvartal och påverkar jämförelsen. Vi befinner oss nu i ett intensivt förhandlingsskede i Irak för att säkerställa leveranser i ett längre perspektiv. Behovet av infektionshämmande produkter är stort, men givet den politiska situationen i landet är tidpunkten för när leveranserna kan ske svårbedömd.

En av våra strategiska prioriteringar är att investera i försäljnings- och marknadsorganisationen för att kunna stötta våra distributörer och utveckla vår egen direktförsäljning. Sedan halvårsskiftet har vi stärkt kompetensen i företaget genom att rekrytera en försäljningschef för Europa och en marknadschef som även kommer fokusera på att utveckla försäljningen på den svenska marknaden. Förberedelser inför försäljningsstarten på nya marknader pågår med hög intensitet. Vi har utvecklat våra säljträningsmoduler och genomfört utbildningsaktiviteter i både Sydamerika, Indien och Mellanöstern. I Sydamerika pågår nu lanseringen med fokus på Brasilien.

Att expandera vår marknadsnärvaro i Europa är en annan strategisk prioritering. Vi utvärderar de distributörer vi redan har och undersöker olika alternativ för att etablera oss på nya marknader. Nyligen ingick vi ett distributörsavtal för Portugal. Vi har även inlett ett samarbete med en distributör i Iran, där en första order omfattande samtliga produkter i portföljen levererades under tredje kvartalet.

För att möjliggöra marknadsexpansionen arbetar vi systematiskt med att få våra produkter godkända på fler marknader och genomför kliniska studier. Processer för produktgodkännanden pågår bland annat i Kina. Den kinesiska processen har pågått under lång tid och under sommaren 2014 nådde vi en viktig milstolpe efter godkännande från en expertpanel som gjort en teknisk och klinisk utvärdering. Nu pågår en administrativ granskning och därefter fattas beslut om regulatoriskt produktgodkännande, vilket vi förväntar oss sker innan årsskiftet. Vi arbetar kontinuerligt med kliniska studier och planerar i närtid att genomföra studier i bland annat Indien och Sverige. Samtidigt utvecklar vi den befintliga produktportföljen med nya varianter och initierar utveckling av närbesläktade produkter utifrån de behov som finns på marknaden.

Den förstudie som under sommaren inleddes inom ramen för vårt samarbete med MAQUET Critical Care i syfte att utveckla Bactiguard®-belagda katetrar för intensivvårdspatienter har avslutats med positivt resultat. Nästa steg i processen blir att ingå ett utvecklingsavtal, en förhandling som skjuts framåt i tiden till följd av andra projektprioriteringar hos MAQUET.

I samband med börsintroduktionen i juni uppnådde vi ett viktigt mål, att refinansiera bolaget och skapa finansiella möjligheter för expansion och tillväxt. Nettoskulden minskades radikalt och de årliga räntekostnaderna halverades från 50 till drygt 25 miljoner kronor. Sedan dess har Bactiguard återköpt obligationer i marknaden både under tredje och fjärde kvartalet och därmed minskat det utestående obligationslånet med ytterligare nominellt 38,5 miljoner kronor. Det reducerar de årliga räntekostnaderna med drygt 4 miljoner kronor, samtidigt som vi behåller en god likviditet och finansiell flexibilitet.

Bactiguard har aldrig varit starkare. I början av december flyttar vi in i vårt nya, integrerade huvudkontor, produktions- och utvecklingscenter i anslutning till Karolinska sjukhuset i Huddinge söder om Stockholm. Det kommer att ge oss ännu bättre förutsättningar att utveckla verksamheten.

Johan Rugfelt
VD



Delårsrapporten för Bactiguard Holding AB (publ) för perioden januari-september 2014 finns nu tillgänglig som PDF.

Informationen är sådan som Bactiguard Holding AB (publ) ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande 2014-11-14, kl. 08:00.

En telefonkonferens på engelska för investerare, analytiker och media kommer att hållas idag klockan 10:00, där VD Johan Rugfelt och CFO Fredrik Järsten presenterar och kommenterar delårsrapporten samt svarar på frågor.

Rapporten och en presentation kommer att finnas tillgängliga på Bactiguards webbplats www.bactiguard.se för nedladdning.

För att delta i telefonkonferensen, vänligen ring +46 8 519 990 30

För ytterligare information vänligen kontakta:

Johan Rugfelt, VD, växel: +46 8 440 58 80

Fredrik Järsten, CFO, mobil: +46 725 500 089

Cecilia Edström, Kommunikationsdirektör, mobil: +46 722 262 328

Om Bactiguard

Bactiguard är ett svenskt medicinteknikföretag vars affärsidé är att förhindra vårdrelaterade infektioner, minska antibiotika-användningen och rädda liv genom att utveckla och tillhandahålla infektionshämmande lösningar för sjukvården. Företagets patenterade ytskikt förhindrar vårdrelaterade infektioner genom att motverka bakterietillväxt på sjukvårdsprodukter. Bactiguard®-behandlade urinvägskatetrar är marknadsledande i USA och Japan, och de senaste åren har bolaget tagit fram en egen produktportfölj med behandlade katetrar för urin-, luft- och blodvägar. Bactiguard är inne i en stark expansionsfas med fokus på nya marknader i EU, Mellanöstern, Asien och Sydamerika. Företaget omsatte 2013 ca 130 MSEK och har ca 60 anställda med huvudkontor i Stockholm och produktionsanläggningar i Sverige och Malaysia. Bactiguard är noterat på Nasdaq Stockholm. Läs mer om Bactiguard på www.bactiguard.se