

Delårsrapport för tredje kvartalet 2016

I det tredje kvartalet rapporterar vi en fortsatt positiv försäljningsutveckling av vår egen portfölj av infektionsförebyggande produkter för sjukvården. Totalt har vi levererat ca 284 000 produkter hittills i år, en ökning med ca 260 procent. Det betyder att vi redan nu är nära vår målsättning för helåret att minst dubblera volymerna från föregående år. Kombinerat med stabila licensintäkter och kontroll på kostnaderna medför det att vi levererar en EBITDA marginal i kvartalet på 28 procent

Tredje kvartalet (juli-september 2016)

- Under tredje kvartalet levererades ca 87 000 (15 000) BIP-produkter, en ökning med ca 480 %.
 - Intäkterna uppgick till 34,9 (60,4) Mkr. Motsvarande kvartal föregående räkenskapsår innehöll 28 Mkr i form av en tilläggsorder av engångskaraktär från C.R. Bard.
 - EBITDA uppgick till 9,7 (34,5) Mkr. Förändringen från motsvarande kvartal föregående räkenskapsår är i huvudsak en konsekvens av tilläggsordern av engångskaraktär från C.R. Bard.
 - Rörelseresultatet uppgick till 1,4 (26,2) Mkr.
 - Periodens resultat uppgick till -0,5 (6,6) Mkr, motsvarande -0,02 (0,20) kr per aktie. Marknadsvärdering av obligationslånet har påverkat resultatet positivt under kvartalet med 1,4 (-12,5) Mkr.
- Operativt kassaflöde för kvartalet uppgick till -0,3 (9,5) Mkr, motsvarande -0,01 (0,29) kr per aktie.
-

Perioden (januari-september 2016)

- Under perioden levererades ca 284 000 (78 000) BIP-produkter, en ökning med ca 260 %.
 - Intäkterna för perioden uppgick till 94,7 (117,9) Mkr. Motsvarande period föregående räkenskapsår innehöll 28 Mkr i form av en tilläggsorder av engångskaraktär från C.R. Bard.
 - EBITDA för perioden uppgick till 10,6 (26,3) Mkr. Förändringen från motsvarande period föregående räkenskapsår är i huvudsak en konsekvens av tilläggsordern av engångskaraktär från C.R. Bard.
 - Rörelseresultatet uppgick till -14,4 (1,8) Mkr.
 - Periodens resultat uppgick till -19,4 (-7,2) Mkr motsvarande -0,58 (-0,22) kr per aktie. Marknadsvärdering av obligationslånet har påverkat resultatet positivt under perioden med 2,8 (5,4) Mkr.
- Operativt kassaflöde uppgick till -0,7 (-6,9) Mkr motsvarande -0,02 (-0,21) kr per aktie.
-

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- En andra order från Indien om 60 000 katetrar
- Löptid för kreditfacilitet förlängd
- Ny klinisk studie genomförs vid Martini-Klinik

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Ny klinisk studie bekräftar minskade infektioner på IVA
- Bactiguard expanderar i Europa
- En andra order från Kina om 100 000 katetrar
- Huvudaktieägarna utfärdar lånelöfte på 50 Mkr

VD-kommentar

Det är glädjande att vi även detta kvartal rapporterar en positiv försäljningsutveckling i vår egen portfölj av infektionsförebyggande produkter för sjukvården. Den största leveransen gick till Indien som en följd av den order vi mottog i augusti i år. Under det tredje kvartalet levererade vi drygt 87 000 enheter, vilket betyder att vi totalt levererat cirka 284 000 produkter hittills i år. Redan efter tre kvartal är vi därmed nära vår målsättning för hela året, att minst dubblera volymerna från föregående år.

De totala intäkterna är i nivå med andra kvartalet i år, men i jämförelse med motsvarande kvartal föregående år är intäkterna lägre. Detta kan helt och hållet förklaras av den extra order vi erhöll från C.R. Bard i augusti i fjol och som ökade intäkterna kraftigt. Parallellt med att vi ökar volymerna fortsätter vi att hålla i kostnaderna, vilket medför att vi i detta kvartal nådde en EBITDA marginal om 28 procent.

Avseende vår BIP portfölj har vi marknadsmässigt under sommarmånaderna fokuserat på stora utbildningsinsatser för personalen hos vår distributör i Kina. De är nu i full fart med bearbetningen av marknaden, där målsättningen är att få igång försäljningen till ca 100 sjukhus innan årsskiftet. I början av november mottog vi en andra order på 100 000 katetrar. Vi ser denna nya order som en bekräftelse på att den kinesiska marknaden utgör en mycket stor potential för Bactiguard.

Till Indien har vi under året totalt levererat cirka 100 000 katetrar. Marknads- och försäljningsaktiviteterna fortsätter i oförminskad takt. Ett stort antal sjukhus har testat vår produkt och närmare 15 olika sjukhusgrupper har börjat använda den regelbundet och placerar återkommande order. Den kliniska studien som totalt omfattar 1 000 patienter har nått ungefär halvvägs och vi inleder nu registreringen av vår centrala venkateter.

Försäljning till Mellanöstern har hittills i år varit långt under våra förväntningar. Regionen har förstås påverkats av det instabila politiska och ekonomiska läget. Vi tillför nu resurser och ökar vår egen aktivitet på marknaden och utvärderar samtidigt våra distributörer i regionen för att öka försäljningen.

Leveranserna till Europa är fortsatt relativt låga, men vi har nyligen tecknat distributörsavtal för Finland, Grekland, Polen och Österrike och fokuserar nu på att etablera partnerskap på ytterligare någon av de större marknaderna. Både Polen och Grekland är goda exempel på hur rätt partners, med en bra introduktion, kan etablera regelbunden försäljning både till sjukhus och till patienter som får vård i hemmet.



I Sverige möter vi ett ökande intresse för infektionsprevention och det pågår tester och utvärderingar i flera delar av landet. Vi utvecklar vår närvaro successivt, region för region, och vann i oktober en upphandling för Kronoberg och Blekinge. Sedan 1 oktober finns våra produkter även tillgängliga för sjukhusen i Region Halland, och från 1 november i Värmland.

Samarbetet med vår nya licenspartner inom ortopediska implantat, Vigilenz Medical Devices, fortsätter för fullt och den kliniska studien har nu inletts. Vi fortsätter också att driva arbetet med att utveckla nya samarbeten och licensaffärer, där vår målsättning fortsatt är att teckna åtminstone ett nytt licensavtal innan året är slut.

I september kunde vi stolt presentera att en av världens främsta prostatacancerkliniker, Martini-Klinik i Hamburg, kommer att genomföra en klinisk studie med Bactiguard i syfte att reducera risken för kateterrelaterade urinvägsinfektioner och användningen av antibiotika hos patienter som opererats för prostatacancer. Vi har goda förhoppningar om att vi genom denna studie, som beräknas pågå i 6-9 månader, kommer att kunna visa att användandet av Bactiguards teknologi minskar behovet av antibiotika för denna grupp av patienter.

Nyligen fick vi ytterligare bekräftelse på att Bactiguards teknologi är effektiv i att förebygga infektioner. Detta i form av en oberoende och randomiserad klinisk studie från Saudiarabien som visar att Bactiguard-belagda urinvägskatetrar reducerar antalet kateterrelaterade urinvägsinfektioner med 90 procent jämfört med standardkatetrar i silikon hos patienter på IVA.

Vi presenterade slutligen också under kvartalet en förlängd löptid till den 31 december 2017 för det lånelöfte om 100 Mkr vi tecknade avtal om i november 2015. Den 12 december i år förfaller vårt obligationslån till lösen. Vi kommunicerade i veckan också en förstärkt kreditfacilitet i form av ett lånelöfte från huvudaktieägarna. Därigenom bibehåller vi den finansiella flexibiliteten i bolaget även efter återbetalning av obligationslånet till dess att en långsiktig finansiering är på plats.

Christian Kinch

VD

Delårsrapporten för Bactiguard Holding AB (publ) för perioden juli – september 2016 finns nu tillgänglig som PDF.

Denna information är sådan information som Bactiguard Holding AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande 2016-11-10, kl. 08.00.

En telefonkonferens på engelska för investerare, analytiker och media kommer att hållas idag klockan 10:00 där VD Christian Kinch och CFO Fredrik Järsten presenterar och kommenterar delårsrapporten samt svarar på frågor.

Rapporten och presentationsmaterial för telefonkonferensen kommer att finnas tillgänglig på Bactiguards hemsida www.bactiguard.se från klockan 08:00 samma dag.

För att delta i telefonkonferensen, vänligen ring +46 8 566 426 62



För ytterligare information vänligen kontakta:

Fredrik Järresten, CFO, mobil: +46 725 500 089

Om Bactiguard

Bactiguard är ett svenskt medicintekniskt företag med global närvaro, som erbjuder en infektionshämmande lösning som förhindrar vårdrelaterade infektioner orsakade av medicintekniska produkter. Genom att förhindra infektioner, bidrar vi till att minska användningen av antibiotika och spridningen av multiresistenta bakterier, som är ett växande problem världen över. Vi räddar liv, höjer patientsäkerheten och sparar därigenom avsevärda kostnader för sjukvården och samhället. Vår teknologi är välbeprövad, säker och patientvänlig och består av ett tunt ytskikt av ädelmetaller som motverkar att bakterier fäster och växer. Ytskiktet kan appliceras på i stort sett alla medicintekniska produkter. Urinvägskatetrar med Bactiguards ytskikt är marknadsledande i USA och Japan och företaget har även en egen produktportfölj, som består av även en egen produktportfölj, som består av urinvägskatetrar, centrala venkatetrar och endotrakealtuber. Bactiguard är ett tillväxtbolag med fokus på Europa, Mellanöstern, Asien, och Latinamerika. Företaget har omkring 60 medarbetare runt om i världen, främst på huvudkontoret i Stockholm och produktionsanläggningen i Malaysia och är noterat på Nasdaq Stockholm. Läs mer om Bactiguard på www.bactiguard.se