

Ett år med positiv volym- och resultatutveckling avslutades med produktgodkännande i Kina

2015 avslutades med ett efterlängtat produktgodkännande i Kina och en första order från Indien. Till följd av stora leveranser under fjärde kvartalet dubblerades den totala volymen levererade enheter jämfört med föregående år. En tilläggsorder från C.R. Bard genererade extra intäkter och stärkte resultatet. En ny licensaffär öppnade dörren mot ett nytt applikationsområde för vår infektionshämmande teknologi.

Fjärde kvartalet (oktober-december 2015)

- Under fjärde kvartalet levererades ca 74 000 (ca 8 000) BIP produkter varav 100 % genererat intäkter.
- Intäkterna uppgick till 20,6 (24,7) Mkr.
- EBITDA uppgick till -6,1 (-3,6) Mkr. Reserveringar för osäkra kundfordringar har påverkat EBITDA negativt under kvartalet med -1,3 Mkr. Justerat för dessa poster uppgick EBITDA till -4,8 Mkr.
- Rörelseresultatet uppgick till -14,4 (-11,3) Mkr.
- Redovisat resultat efter skatt uppgick till -19,3 (-15,3) Mkr, motsvarande -0,58 (-0,46) kr per aktie. Marknadsvärdering av obligationslånet har påverkat resultatet negativt under kvartalet med -2,8 (-1,1) Mkr.
- Operativt kassaflöde för kvartalet uppgick till -25,6 (-27,6) Mkr, motsvarande -0,77 (-0,83) kr per aktie.

Helåret (januari-december 2015)

Efter noggrann analys och i samråd med Nasdaq Stockholm har ledningen och styrelsen tagit beslut om att ändra redovisningsprincipen för hur vi redovisar den del av våra intäkter som kallas territoriella avgifter för att öka transparensen och förbättra möjligheterna för aktieägarna att analysera bolagets årliga intjäningsförmåga.

- Under helåret levererades ca 152 000 (ca 79 000) BIP produkter varav 100 % genererat intäkter.
- Intäkterna uppgick till 138,5 (98,3) Mkr, en ökning med 41 % jämfört med helåret 2014. Ökningen är främst hänförlig till tilläggsordern under det tredje kvartalet från C.R. Bard.
- EBITDA uppgick till 20,2 (-5,4) Mkr. Reserveringar och engångskostnader har påverkat EBITDA negativt med -11,2 (-4,3) Mkr. Justerat för dessa poster uppgick EBITDA till 31,4 (-1,0) Mkr eller 23 % (-1,0 %).

- Rörelseresultatet uppgick till -12,7 (-35,5) Mkr.
- Periodens resultat efter skatt uppgick till -26,5 (-110,7) Mkr motsvarande -0,80 (-4,43) kr per aktie. Marknadsvärdering av obligationslånet har påverkat resultatet positivt under helåret med 2,6 (-32,2) Mkr.
- Operativt kassaflöde uppgick till -32,5 (-54,0) Mkr motsvarande -0,97 (-2,16) kr per aktie.

Väsentliga händelser under fjärde kvartalet

- Reviderade finansiella mål
- Refinansieringen av obligationslånet säkerställd
- Licensavtal för ortopediska implantat
- Första order från Indien om ca 50 000 produkter
- Justerad tilläggsorder från C.R. Bard
- Produktgodkännande i Kina

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Första ordern från Kina om 100 000 produkter
- Bactiguard vinner upphandling i Halland
- Laboratiestudie indikerar att Bactiguards ytskikt kan motverka trombos
- Byte av redovisningsprincip avseende territoriella avgifter

VD Christian Kinch kommenterar rapporten för helåret

Året kunde inte ha slutat bättre för Bactiguard, då vi fick det slutliga produktgodkännandet för vår infektions-hämmande urinvägskateter i Kina på nyårsafton. Vår teknologi har godkänts av alla instanser, ett arbete som tagit över 4 år, och vi är nu redo att börja bearbeta en av världens största marknader. I samband med produktgod-kännandet fick vi även vår första order på 100 000 urinvägskatetrar, som successivt kommer att börja levereras från slutet av detta kvartal.

Sedan jag i juni tillträdde rollen som VD har vi haft tre huvudsakliga prioriteringar, att öka försäljningen av vår egen produktportfölj, att driva utvecklingen av nya licensaffärer och att säkerställa refinansieringen av obligationslånet.

För att driva försäljningen har vi investerat i försäljnings- och marknadsorganisationen och dubblerat antalet levererade enheter under året, vilket är glädjande. Vi hade en stark volymutveckling i fjärde kvartalet, vilket resulterade i en årsvolym på drygt 150 000 enheter. I november fick vi en första order från Indien och vi ser stor potential i landet, där den tilltagande antibiotikaresistensen skapar stora utmaningar vid behandling av infektioner. Vi har redan levererat en mindre del av ordern på 50 000 katetrar och intensifierat försäljnings- och marknadsaktiviteterna. Sedan årsskiftet har vi deltagit i två stora mässor i Indien och den årliga kongressen Arab Health och möter ett tilltagande intresse för Bactiguards teknologi.

Den andra prioriteringen, att utveckla nya licensaffärer, har också gett resultat. Under hösten tecknade vi ett licensavtal med Vigilenz Medical Devices för Sydostasien, avseende ortopediska implantat för benbrott. Det innebär att vi etablerar vår teknologi i ett nytt terapiområde, vilket öppnar dörrar mot nya applikationsområden. Vi ser en betydande



potential för nya licensaffärer och har målsättningen att teckna minst ett nytt licensavtal under 2016.

Med ett lånelöfte och en förnyad checkräkningskredit säkerställde vi i november den tredje prioriteringen, nämligen refinansieringen av det obligationslån som förfaller i december 2016. Det tar bort ett osäkerhetsmoment och ger oss arbetsro, samtidigt som vi arbetar vidare med att säkerställa företagets långsiktiga finansiering till marknadsmässiga villkor.

Under året har den kliniska evidensen stärkts med två nya studier, båda oberoende och randomiserade, där resultatet visar att Bactiguards teknologi minskar kateterrelaterade infektioner på ett kostnadseffektivt sätt. I januari i år presenterades resultatet av en ny laboratoriestudie som genomförts tillsammans med Karolinska Institutet och indikerar att teknologin även kan ha positiv påverkan på trombosbildning (blodpropp), ett allvarligt sjukdomstillstånd för patienten.

Mycket resurser har under året tagits i anspråk för att genomföra flytten av verksamhet till vår nya integrerade anläggning i Botkyrka. Det har även inneburit ett omfattande regulatoriskt arbete, som vi nu ser slutet på. Nu har vi hela verksamheten under samma tak, i nära anslutning till Karolinska Universitetssjukhuset, vilket ger positiva synergieffekter.

En av årets positiva överraskningar var tilläggsordern från C.R. Bard (Bard), som initialt genererade en extra intäkt på 28 miljoner kronor. Den reviderades senare till 20 miljoner kronor, vilket innebar en lägre volym och intäkter än förväntat från Bard under det fjärde kvartalet.

I samband med helårsbokslutet för 2015 har ledningen och styrelsen, efter noggrann analys och i samråd med Nasdaq Stockholm, beslutat att ändra principen för hur vi redovisar den del av våra intäkter som kallas territoriella avgifter, för att få ett mer direkt samband mellan produktleveranser, redovisade intäkter och kassaflöde. Den ändrade principen innebär att territoriella avgifter redovisas som Försäljning av BIP produkter i takt med leverans av produkter. Det ökar transparensen och förbättrar möjligheterna för aktieägarna att analysera bolagets årliga intjäningsförmåga. Sammantaget innebär förändringen av redovisningsprincip att resultatet för 2015 har påverkats positivt med ca 34 Mkr, medan eget kapital har påverkats negativt med 42 Mkr.

Intäkts- och resultatmässigt ligger vi efter vår ursprungliga plan. Därför reviderade vi i november våra finansiella mål med en genomsnittlig tillväxt på 20 procent per år som bas. De nya finansiella målen påverkas inte av den förändrade redovisningsprincipen.

Vårt fulla fokus är nu på att öka försäljningen och samtidigt hålla hårt i kostnaderna, för att balansera dessa mot intäkterna och vända utvecklingen till ett positivt resultat och kassaflöde.

Avslutningsvis vill jag lyfta fram att jag är stolt över det starka och internationella team vi har, där varje medarbetare fyller sin roll i värdekedjan. Vi har byggt en stabil plattform och är väl rustade att möta de möjligheter vi ser för Bactiguard. 2016 kommer att bli ett spännande år.

Christian Kinch
VD



Informationen är sådan som Bactiguard Holding AB (publ) ska offentliggöra enligt lagen om värdepappersmarknaden och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande 2016-02-18, kl. 08.00.

En telefonkonferens på engelska för investerare, analytiker och media kommer att hållas idag klockan 10.00, där VD Christian Kinch och CFO Fredrik Järsten presenterar och kommenterar bokslutskommunikén samt svarar på frågor.

Rapporten och en presentation kommer att finnas tillgängliga på www.bactiguard.se.

För att delta i telefonkonferensen, vänligen ring +46 8 566 427 00

För ytterligare information vänligen kontakta:

Christian Kinch, VD, växel: +46 8 440 58 80

Fredrik Järsten, CFO, mobil: +46 752 500 089

Ulrika Berglund, Head of External Affairs, mobil: +46 708 800 407

Om Bactiguard

Bactiguard är ett svenskt medicintekniskt företag med global närvaro, som erbjuder en infektionshämmande lösning som förhindrar vårdrelaterade infektioner orsakade av medicintekniska produkter. Genom att förhindra infektioner, bidrar vi till att minska användningen av antibiotika och spridningen av multiresistenta bakterier, som är ett växande problem världen över. Vi räddar liv, höjer patientsäkerheten och sparar därigenom avsevärda kostnader för sjukvården och samhället. Vår teknologi är välbeprövad, säker och patientvänlig och består av ett tunt ytskikt av ädelmetaller som motverkar att bakterier fäster och växer. Ytskiktet kan appliceras på i stort sett alla medicintekniska produkter. Urinvägskatetrar med Bactiguards ytskikt är marknadsledande i USA och Japan och företaget har även en egen produktportfölj, som består urinvägskatetrar, centala venkatetrar och endotrakealtuber. Bactiguard är ett tillväxtbolag med fokus på Europa, Mellanöstern, Asien, och Latinamerika. Företaget har omkring 70 medarbetare runt om i världen, främst på huvudkontoret i Stockholm och produktionsanläggningen i Malaysia och är noterat på Nasdaq Stockholm. Läs mer om Bactiguard på www.bactiguard.se